

Załącznik nr 3 do zapytania ofertowego nr 3/08/POIR/I/2019

ZAMAWIAJĄCY
DOSEBITS SP. Z O.O., ul. Mazowiecka 43, 92 – 221 Łódź,

Dane oferenta:

.....
.....

OFERTA

w odpowiedzi na zapytanie ofertowe z dnia 13.08.2019 r.

termin ważności oferty:.....termin i warunki płatności:

| Lp. | Przedmiot zamówienia | Cena netto w PLN | Cena brutto w PLN |
|-----|---|------------------|-------------------|
| 1 | <p>W ramach zadania pracownicy firmy wezmą udział w szkoleniach w zakresie umiędzynarodowienia przedsiębiorcy> Szkolenie musi dotyczyć rynków: Zjednoczonych Emiratów Arabskich, USA, Portugalii, Hiszpanii, Wielkiej Brytanii, Singapuru, Izraela.</p> <p>W zakresie usługi szkoleniowej muszą wchodzić: aspekty prawne dostępu do rynków: Zjednoczonych Emiratów Arabskich, USA, Portugalii, Hiszpanii, Wielkiej Brytanii, Singapuru, Izraela</p> <p>- warunki celno-spedycyjne w zakresie handlu specjalistycznym sprzętem elektronicznym</p> <p>- obostrzenia dotyczące handlu w ogólności, w szczególności obrotu specjalistycznym sprzętem elektronicznym. Ekonomiczne, prawne, ale także społeczne (czyli np. informacje dotyczące zachowań i wymagań); nakazy, zakazy, wykluczenia dotyczące specjalistycznym sprzętem elektronicznym – atesty, certyfikaty, które trzeba mieć, z jakiego typu komponentów produkować; obowiązki producenta; formy i zasady obniżenia ryzyka eksportowego, ryzyka finansowego; zasady wymiany towarowej; zasady wprowadzenia produktów ; obowiązki podatkowe; zasady gwarancji i rękojmi; zasady współpracy z partnerami handlowymi – ich wymagania i oczekiwania; cła i wszystko co związane z wwozem towarów</p> <p>- Zgodności ze wszystkimi obowiązującymi przepisami i regulacjami dotyczącymi eksportu i transferu produktów, oprogramowania, usług, usług świadczonych na odległość przy użyciu kanałów elektronicznych, przesyłu i szyfrowania danych, wsparcia i technologii firmy Dosebits.</p> <p>- Zagadnienia prawne, statystyczne i techniczne dotyczące elektronicznych metod płatności przy użyciu terminali mobilnych w poszczególnych krajach; ekspansja– zagadnienia prawne i businessowe: eksport towarów: jego modele, obowiązki dla polskiego eksportera; eksport własności intelektualnej: zawarcie umowy licencyjnej z amerykańskim licencjobiorcą, na co należy zwrócić uwagę; nawiązanie współpracy z agentem i dystrybutorem: różnice, konsekwencje prawne, wymogi; uwagi praktyczne rozszerzenia działalności na kraje Zjednoczonych Emiratów Arabskich, USA, Portugalii, Hiszpanii, Wielkiej Brytanii, Singapuru, Izraela: wybór najkorzystniejszego stanu, regionu, miasta, wiza, założenia konta bankowego; konsekwencje podatkowe na terenie Zjednoczonych Emiratów Arabskich, USA, Portugalii, Hiszpanii, Wielkiej Brytanii, Singapuru, Izraela ;</p> <p>- 12 godzin szkolenia na każdy ze wskazanych rynków ;Miejsce szkolenia – w biurach Zamawiającego w Łodzi, Poznaniu</p> | | |
| | Razem | | |

Liczba lat doświadczenia w prowadzeniu działalności gospodarczej związanej z zamówieniem:

Liczba referencji od klientów, którzy zakupili usługę szkoleniową związaną z rynkiem zagranicznym

Załączniki*:

- | | | |
|---|------------------------------|------------------------------|
| 1. Potwierdzenie posiadania potencjału technicznego i organizacyjnego, a także zasoby ludzkie niezbędne do prawidłowej realizacji przedmiotu zamówienia | TAK <input type="checkbox"/> | NIE <input type="checkbox"/> |
| 2. Aktualne zaświadczenie z US i ZUS o niezaleganiu | TAK <input type="checkbox"/> | NIE <input type="checkbox"/> |
| 3. Referencje od klientów, którzy zakupili usługę doradczą | TAK <input type="checkbox"/> | NIE <input type="checkbox"/> |
| 4. Plan szkolenia | TAK <input type="checkbox"/> | NIE <input type="checkbox"/> |

Miejscowość i data

Podpis i pieczęćka oferenta

* niepotrzebne skreślić